

venntiv

DHI 2023



Demonstratieprojecten, Haalbaarheidsstudies en Investeringsvoorbereidingsprojecten (DHI)

De DHI-regeling heeft als doel mkb ondernemingen in Nederland te ondersteunen om succesvol te worden op buitenlandse markten. Wanneer je internationale ambities hebt, is deze regeling echt iets voor jou. De regeling helpt bij het uitvoeren van een project in het buitenland, hiermee kun je potentiële afnemers overtuigen van jouw innovatieve technologie, product of dienst.

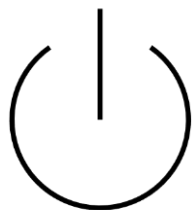
Voor wie?

De DHI-regeling richt zich op mkb-ondernemingen in Nederland en het Caribische deel van Nederland met internationale ambitie en interesse in buitenlandse markten.

Basisvoorwaarden:

- Jouw bedrijf heeft de afgelopen drie jaar gemiddeld € 100.000,- omzet gedraaid
- Minimaal 3 werknemers in dienst
- Minimale investering van € 50.000,-

In het kort



Openstelling

1 januari 2023



Besluit op
aanvraag

8 weken



Budget

€ 8,5 miljoen



Subsidie
percentage

50-70%



Succes rate

70%



Maximale
subsidie

€ 200.000,-



Compliance

Moeilijkheidsgraad



Deadline

31 december 2023



venntiv

De regeling

Demonstratieproject

Met een demonstratieproject demonstreer je een technologie, kapitaalgoed of dienst die jouw bedrijf aanbiedt op een buitenlandse markt. Met de demonstratie toon je de toegevoegde waarde en toepasbaarheid aan voor meerdere partijen, in een reële praktijksituatie. Het doel is om aan te tonen dat de technologie effectief en rendabel is.

De voorwaarden voor deze module zijn:

- De technologie, kapitaalgoed of dienst is nieuw op de doelmarkt.
- De technologie, kapitaalgoed of dienst wordt op kleine schaal in een werkbare situatie gedemonstreerd.
- Je toont aan dat er toegevoegde waarde is en dat het project onder lokale omstandigheden toepasbaar is.
- De activiteiten binnen een demonstratieproject hebben een duidelijk demonstratief karakter.
- Binnen 3 jaar is de verwachte export ten minste 10 keer hoger dan het subsidiebedrag.
- Tijdens het demonstratieproject mag je geen producten of diensten leveren.

Haalbaarheidsstudie

Als een buitenlandse partner overweegt te investeren in het product of de technologie of dienst van jouw bedrijf, kun je een haalbaarheidsstudie uitvoeren. Met een haalbaarheidsstudie onderzoek je voor je klant of er een haalbare businesscase is voor jouw product. In de studie kun je zowel de technische als commerciële haalbaarheid van een investering onderzoeken. Met dit onderzoek vergroot je de kans dat een potentiële klant wil investeren in jouw product, technologie of dienst.

De voorwaarden voor deze module zijn:

- Er moet voldoende duidelijkheid bestaan over de omvang van de markt, de beoogde opzet van het project, de locatie, de exploitatie, de financiering en de lokale impact.
- Een haalbaarheidsstudie levert een businessplan of projectplan op.
- De maximale looptijd van een haalbaarheidsstudie is 2 jaar.
- Binnen drie jaar moet de verwachte export minstens 10 keer hoger zijn dan het subsidiebedrag.
- Je moet een intentieverklaring hebben van je beoogde afnemers. Zijn dit er meerdere? Dan betreft het mogelijk een demonstratieproject.

Investeringsvoorbereiding

In deze module kun je ondersteuning krijgen voor het onderzoeken van de haalbaarheid van een investering in een productie- of dienstenfaciliteit in het buitenland. Het gaat hier wederom om de technische en commerciële haalbaarheid, maar het verschil met de module Haalbaarheidsstudie is dat jullie zelf gaan investeren in ander land (in de andere module investeert een buitenlands bedrijf in jouw product). De investeringsvoorbereidingsstudie levert een businessplan op.

De voorwaarden voor deze module zijn:

- De beoogde investering is in lijn met de activiteiten van je huidige bedrijf en gericht zijn op versterking daarvan.
- De verwachte export naar opkomende markten is ten minste 10 keer hoger dan het subsidiebedrag
- Je hoeft geen duurzame samenwerking aan te gaan met een lokale investerende partij (zoals een joint venture), maar dit mag wel. Het maken van een businessplan voor een 100% dochteronderneming is ook voldoende om in aanmerking te komen voor deze regeling.
- Indien er sprake is van een beoogde joint venture, dan moet de investeringspartner al bekend zijn.
- Het is aannemelijk dat jij en eventuele andere aanvragende partijen de kosten van de investeringsvoorbereidingsstudie kunnen dragen.

De subsidie

De minimale subsidie is € 25.000,-. Een project moet dus zeker voor € 50.000,- aan subsidiabele kosten hebben om voor deze regeling in aanmerking te komen. Het budget van € 8,5 miljoen is verdeeld in € 4 miljoen voor DGGF (ontwikkelings)-landen en € 4,5 miljoen voor de overige landen. Onderstaande tabel geeft de maximale subsidie per module weer.

Projecttype	Percentage	Max. subsidie
Demonstratieprojecten	50%	€ 200.000
Haalbaarheidsstudies	50%	€ 100.000
Investeringsvoorbereidingsstudies	50%	€ 100.000
Groene projecten	70%	

Tip:
Vraag tijdig aan,
het budget is vaak
snel uitgeput.

Wees er op tijd bij

Contact

Twijfel je of deze regeling aansluit bij jouw project? Neem dan eens contact met ons op om te sparren over de mogelijkheden. Vaak is deze subsidie ook te combineren met andere regelingen. Het ontwikkelen van een slimme subsidiestrategie is onze specialiteit.

Tijdschema



Geïnteresseerd?

Denk je gebruik te kunnen maken van deze regeling of wil je meer informatie? Neem dan contact met ons op via telefoonnummer 055 843 48 15 of mail naar info@venntiv.com.